

AIを
使いこなそう!

誰でもできるAIへの指示のコツ

ChatGPTの登場(2022年)以来、生成AIは急速に一般にも広がりました。ChatGPT(OpenAI社)をはじめ、Claude(Anthropic社)やGemini(Google社)など、さまざまなAIサービスを使って趣味を楽しんだり、仕事を効率化したりする人が増えています。今回は、プレゼン資料の作成を例に、すぐに実践できるプロンプト作成のコツをご紹介します。

今日からできる！プロンプト作成基本のコツ

「AI」に「何をしてほしいか」を伝える指示文を「プロンプト」と呼びます。このプロンプトの書き方ひとつで、得られる回答の質が大きく変わります。

▼AIへのプロンプトのイメージ

コツ①

あなたは製造業向けのDX・AI導入コンサルタントです。私は社内で「製造工程にAIを導入して生産効率を改善する提案」のプレゼンを行います。…コツ②
聴き手は経営層と工場管理職で、AI導入に慎重な立場です。

コツ③

以下の条件で、プレゼン資料のスライド構成案を10枚以内で作成してください。
・各スライドに「タイトル」と「要点(箇条書き3点以内)」を入れる
・トーンは論理的かつ実用的に
・導入のメリットとリスクの両面を扱う

コツ④

出力は以下のよう形式でお願いします。
例:
スライド1: AI導入の背景
・労働力不足と技能継承問題
・生産性向上の必要性
・他社の先進事例の増加

 添付  検索 



▼AIの出力のイメージ（一部）

スライド1：AI導入を検討すべき背景

- 人手不足・技能伝承の停滞が現場負荷を増大
- 需要変動への即応性が求められ、生産計画の複雑化が進行
- 主要メーカーでの工程AI化が加速し競争環境が変化

スライド2：本提案の目的

- 製造工程のボトルネック可視化と最適化
- 品質ばらつきの低減による歩留まり向上

指定した形式で出力されます。

ここから更にAIとの対話を行って、
内容の充実した資料を作成することも可能です。



※AIの回答は常に正確とは限りません。

数値・固有名詞・引用は一次情報で検証のうえご利用ください。

※個人情報・機密情報・契約情報は入力しないでください。社内規程・法令・契約に従ってご利用ください。

敬語でお願いすると、質の良い回答になる？

AIに敬語で指示を出すと、質の良い回答をしてくれる——
そんな話を聞くと、少し人間味があつて面白いですよね。

実際には「敬語を使うと必ず質が上がる」というわけではありませんが、結果的に
「質が良くなる傾向」はあります。

これは心理的な理由ではなく、AIがプロンプトの口調やトーンを手がかりに、出力スタイルを調整するためです。



AIに依頼したい内容がしっかりと記述された丁寧なプロンプトは、ビジネス向け・フォーマル向けとAIに見なされます。

そのため、過剰にフランクな口調の回答を避けて、丁寧な論理展開の回答を出力する可能性が高まるのです。



敬語に加えて、今回ご紹介したコツを意識しながら具体的に指示を書くことが、AIに伝わるプロンプトづくりのポイントなのです。

コツを掴んでAIを利用すると、もしかすると、あなたが作成したプレゼン資料より、AIが作成したプレゼン資料の方が、好評を得るかも？



開発室から

2025年はクマの被害がとても多かったですが、実は私もクマに遭遇しました。紅葉を見るために白山の登山口までクルマで向かっていた途中、紅葉の写真を撮ったあとクルマに戻り発進すると、さっきまで私が紅葉を撮影していたところのほんの10メートルほど先に、クマがいたのです。危機一髪でした。





簡単、便利、使いやすい！

「もうかります！」の基本機能や使いやすさはそのままに、
クラウドバージョンの登場です！
日々の販売業務の効率化に役立ちます！面倒な設定なしで手軽にスタートできます。



無料トライアルのお申込みはこちら！ ➡

クレジットカードの登録なしで、簡単にお試しいただけます。

1ヶ月
試せる



moucla 公式ページ

無料トライアルのお申込み、
moucla の機能詳細は
こちらから！

mouclaの特徴

01. 販売管理に必要な機能がひとつに！
02. 操作しやすく、シンプルな画面
03. 業種や業務の流れに合わせて、
機能を追加できます！
04. 追加費用無し！安心のサポート対応
05. クラウド型で導入が早くて安い！
06. 情報共有が簡単、災害時も安心

PCだけでなく、タブレットでもお使いいただけます！

主な機能一覧

- ・見積書の作成
- ・受注管理、注文請書の作成
- ・売上計上、納品書の作成
- ・請求書の作成
- ・入金、売掛管理
- ・発注管理、注文書の作成
- ・仕入、支払、買掛管理
- ・在庫管理
- ・売上や粗利集計、実績管理
- ・請求書、見積書のメール送信

※軽減税率や適格請求書（インボイス）に対応しています。

料金

初期費用	50,000円（税別）
月額費用	月額 3,000円（税別）～

販売管理機能を 1 ユーザーでご利用の場合は、月額 3,000 円（税別）です。
販売管理 + 仕入在庫管理機能を 1 ユーザーでご利用の場合は、月額 5,000 円（税別）です。
※月額費用は、ご利用の機能とユーザー数により変動します。
※カスタマイズした場合は料金が異なります。

moucla 導入の流れ

01 無料トライアルのご提案

お客様専用のアカウントをご用意いたします。
サンプルデータと操作ガイドが用意されており、
すぐにお使いいただけます。
電話、メール、WEB などでサポートいたします。
業務に合わせてカスタマイズのご提案もいたします。

02 ご契約

ご利用の機能とユーザー数を決めていただきます。
カスタマイズが必要な場合は御見積後のご契約と
なります。

03 システムの運用開始

無料トライアルで入力したデータをお使いいただく
ことも可能です。
電話、メール、WEB などでサポートいたします。
導入後のカスタマイズも可能です。

「もうかります！」シリーズを お使いのお客様へ

販売管理パッケージソフト「もうかります！」
シリーズをご利用いただき、誠にありがとうございます。

クラウドの販売管理システムをお探しであれば、
ぜひこの機会に「moucla」の無料トライアルをお
試しください！

無料トライアル後にそのままご購入される場合、
「もうかります！」のデータを引き継ぐことが
できます。